



Die Della Valle Immobilien AG ist ein etabliertes und führendes Unternehmen in der Vermarktung von Immobilien mit Hauptsitz in Meggen. In der Region Zentralschweiz hat sich das Unternehmen seit Jahren einen sehr guten Namen im Verkauf von Immobilien gemacht. Ebenfalls ist die Della Valle Immobilien AG die erste Anlaufstelle für die erfolgreiche Vermarktung von Neubauprojekten.

Immobilienvermarkter (m/w)

Wir bieten

Ein ausgezeichnetes Umfeld und einen erstklassigen Namen um in Ihrer neuen Tätigkeit sehr erfolgreich zu sein. Zusätzlich unterstützen Sie unsere Spezialisten mit aufwendigen Marketingaktivitäten. Dank diesen Aktivitäten werden Sie erfolgreich neue Verkaufsmandate gewinnen können. Sie können auf ein erfahrenes Team zurückgreifen, welches Ihnen in allen Belangen hilft. Wir sind ein Arbeitgeber, der Ihnen die nötigen Kompetenzen überträgt, so dass Sie selbständig aktiv sein können.

Wir gewährleisten eine fundierte Einführung, damit Sie schon bald bei uns als erfolgreiches und wertvolles Teammitglied brillieren können. Ein moderner Arbeitsplatz in einer gestylten Geschäftsstelle ist für uns eine Selbstverständlichkeit.

Wir bieten ein sehr lukratives und in der Branche überdurchschnittliches, erfolgsorientiertes Salär. Ihr Einsatz und Ihr Erfolg werden mit einem hervorragenden Gehalt honoriert.

Sie sind

Sie lieben den direkten Umgang mit Menschen und haben eine grosse Passion für Immobilien. Sie sind eine extrovertierte Persönlichkeit mit gepflegten Umgangsformen, haben Freude am Verkaufen und verfügen über Verhandlungsgeschick. Ein richtiger Machertyp! Sie sind ehrgeizig und gewohnt, Ihre Ziele mit vollem Einsatz zu erreichen. Ihr gepflegtes Auftreten und Ihre Empathie vermitteln eine gewinnende Art und unterstützen Sie im Umgang mit Kunden. Sie sind eine vertrauenswürdige und ehrliche Person, arbeiten mit einer hohen Eigenmotivation und Selbstständigkeit.

Sie bringen mit

Sie haben Erfahrung im Verkauf von Liegenschaften, sei es im Neubau- als auch Bestandes-Immobilien-Verkauf. Sie sind ein guter Verkäufer der kundenorientiert handelt, ehrgeizig ist und sich eigene Ziele setzt. Sie akquirieren gerne und fürchten sich nicht zu telefonieren. Sie wollen in einer erfolgreichen und spannenden Unternehmung wirken und sich einen guten Namen machen.

Ihre Verantwortung

Sie sind für die Erreichung Ihrer Ziele verantwortlich. Sie sind bereit, in einem vielfältigen Markt, selbständig und kompetent zu agieren und richtig zu handeln. Sie sind gewohnt, selbständig zu arbeiten. Ihre Aufgaben beginnen beim Erstkontakt mit dem Kunden und enden bei der erfolgreichen Beurkundung des Auftrages.

Werden Sie ein Teammitglied und verpassen Sie Ihre Chance nicht! Ihre Bewerbung in elektronischer Form richten Sie bitte an unsere Personalleiterin, Frau Merlinde Della Valle, m.dellavalle@dv-immo.ch.

Wir garantieren Ihnen absolute Diskretion.